

目次

| | |
|------|---|
| はじめに | 3 |
|------|---|

| | |
|----------------|----|
| 第1章 思考編 | 11 |
|----------------|----|

自分の中に常にもう一人の自分をおいて考える
「自分一仲間—その他」の相互関係で考える

| | |
|--------------------------|----|
| 1 自分で始める時に必要な思考 | 12 |
|--------------------------|----|

| | |
|---------------------|----|
| 1. 受け身にならない。常に対案を作る | 12 |
|---------------------|----|

提案する癖を身につける／思考の軸を作り意見を整理し、提案する／ひとまず提案してみる

| | |
|-----------------------|----|
| 2. みんなではなく、自分がどうしたいのか | 17 |
|-----------------------|----|

「聞き上手」になりすぎていないか？／まちで稼ぐ学生たち

| | |
|----------------------|----|
| 3. 準備病から脱却し、まずはやってみる | 20 |
|----------------------|----|

動き出すと、わかることが一気に増える／3年周期で新しい分野に挑戦する

| | |
|----------------------|----|
| 4. 「悩むこと」と「考えること」は違う | 23 |
|----------------------|----|

問題が発生した時には、一步引いて、クールに考える／

考えているのか、悩んでいるのかを自認する／客観的な「正論」から意思決定する

| | |
|-----------------------------|----|
| 2 グループで取り組む時に必要な思考 | 27 |
|-----------------------------|----|

| | |
|------------------------|----|
| 1.「自分たちでやる」から、「人に任せる」へ | 27 |
|------------------------|----|

規模によってやり方を変えていく／自分のモノサシを捨てる／人の入れ替えを定期的に行う

| | |
|------------------|----|
| 2. 説得ではなく、結果で見せる | 33 |
|------------------|----|

やってみなければ、誰もわからない／論より証拠。結果が一番の代弁者／

案の段階で潰し合いをせず、結果で競う

| | |
|-------------------------|----|
| 3.「ないもの」で諦めず「あるもの」で勝負する | 38 |
|-------------------------|----|

「予算がない」は「知恵がない」／あるものでやれることを考える

| | |
|----------------------------------|----|
| 3 革新的な事業に地域で取り組む時に必要な思考 | 42 |
|----------------------------------|----|

| | |
|----------------|----|
| 1.いい人になることは二の次 | 42 |
|----------------|----|

批判されるのは良いこと／最初は理解されなくて当たり前／小さな成果を一刻も早く出す／
「安定への甘え」と「メンバー間の隔たり」に注意

| | |
|---------------|----|
| 2. 再挑戦こそ本当の挑戦 | 50 |
|---------------|----|

挫折こそが大いなるチャンス／二度と地域に関わるものか！と思うのは普通のこと／
反省を活かして再挑戦する

| | |
|--------------|----|
| 3. 稼ぐことと向き合う | 55 |
|--------------|----|

地域で「稼ぐ仕組み」を生み出す／本当に必要なものは必ず事業になる／
目の前にいる人にとって価値があることをやろう

| | |
|----------------|----|
| 第2章 実践編 | 59 |
|----------------|----|

| | |
|------------------------|----|
| 1 成長プロセスのイメージ | 60 |
|------------------------|----|

| | |
|--------------------------|----|
| 2 成長プロセスの基本ステップ | 62 |
|--------------------------|----|

| | |
|--------------------|----|
| 3 ステップ別解説 | 66 |
|--------------------|----|

| | |
|---|----|
| STEP 1. 単発活動メンバー：自分のウリを持って取り組みに貢献しよう | 66 |
|---|----|

●木下の体験談

①ITスキルで貢献 ②リアルな接点をつくることで貢献 ③公園建設に人手で貢献

○挑戦してみよう

①まちの掃除企画 ②イベントのスタッフ

| | |
|--|----|
| STEP 2. 単発活動マネジャー：面白い企画を立てて参加者を率いよう | 73 |
|--|----|

●木下の体験談

①都立農芸高校等と連携した商店街での商品販売 ②商店街IT教室

○挑戦してみよう

①トークや音楽系ライブイベント ②遊休不動産を活用したイベント ③DIYワークショップ

| | |
|---|----|
| STEP 3. 継続活動メンバー：自己管理しながら要領よく動こう | 79 |
|---|----|

●木下の体験談

①大豆トラスト my 豆腐作戦 ②生ごみマイレージ

○挑戦してみよう

①地域情報を発信する活動 ②全国的な活動の輪に加わる ③「勉強会+実践」のセットで取り組む

| | |
|---|----|
| STEP 4. 継続活動マネジャー：変化にも対応できる継続力を養おう | 86 |
|---|----|

計画を常に修正し続ける／継続すること目的にしない

●木下の体験談

①メーリングリスト / WEB 管理運営 re-net ②破壊され、赤字になったリサイクルマシーン

○挑戦してみよう

①地域体験企画の運営 ②営業先回りの地域プランディング ③公民連携による社会実験